

Edgar Balsells ◀ Despuntando el alba en 2020: los desafíos de la economía



Perspectiva

Despuntando el alba en 2020: los desafíos de la economía

Edgar Balsells

Área Socioeconómica / IPNUSAC

Resumen

El autor aborda un primer fajo de datos de cara al despuntar de un nuevo gobierno, con un discurso presidencial tradicional, pero liderando el poder Ejecutivo en una nueva realidad social, tanto nacional como internacional. Para ello, una primera revisión de las nuevas cuentas nacionales, publicadas en enero por el Banco de Guatemala, amerita unas primeras reflexiones vinculadas a esa dialéctica de formalidad/informalidad que caracteriza a la estructura económica del país. A este respecto, el análisis apunta a diversas investigaciones, pero principalmente a una ineluctable discusión fiscal que, en el *establishment*, ve con cierto desprecio a la informalidad, acusándola de evasora de impuestos, o simplemente de una carga con respecto a quienes pagan impuestos directos, especialmente a aquellos que recaen sobre la renta y el patrimonio.

Palabras clave

Discurso presidencial, nuevas cuentas nacionales, Producto Interno Bruto, economía informal

Edgar Balsells ◀ Despuntando el alba en 2020: los desafíos de la economía

Abstract

The author addresses a first wad of data for the dawn of a new government, with a traditional presidential discourse, but leading the executive branch in a new social reality, both national and international. To this end, a first revision of the new national accounts, published in January by the Bank of Guatemala, warrants an early reflection related to this dialectic of formality/informality that characterizes the economic structure of the country. In this respect, the analysis points to various investigations, but mainly to an ineluctable discussion prosecutor who, in the establishment, viewed with disdain to informality, accusing it of evasora of taxes, or simply a load with respect to those who can afford to pay direct taxes, especially those that fall on the income and wealth.

Keywords

Presidential speech, new national accounts, Gross Domestic Product, informal economy

I. El Discurso presidencial y el plan de gobierno

El agotamiento de la era Jimmy Morales era evidente en la gran mayoría de la población consciente del país. Tal mandatario resultó ser a todas luces la manifestación patológica de una degradación democrática que viene exigiendo cambios no sólo en el mapa dominante de las fuerzas morales, sino en la clase política y en las élites que la sostienen.

Es tarea de otros analistas y especialistas profundizar sobre ese fangoso entorno de la política, la seguridad, y no digamos la justicia; esferas que afectan de diversas maneras no sólo la política económica sino los resultados de los indicadores económicos, que

tienen toda una autonomía y luego, como *boomerang*, se estrellan en contra de la propia esfera política provocando crisis diversas que afectan en un primer plano a los más pobres y vulnerables... ¡como siempre!

Recordemos que el ámbito de lo discursivo juega un papel importante principalmente ahora en la época de la sociedad de la información y como ocurre desde tiempos de Alfonso Portillo quien, a partir de su discurso impulsó a los tecnócratas oficiales a la confección de una matriz de índole planificadora.

Hoy los mensajes de Alejandro Giammattei Falla han venido ocupando tiempo de la prensa y los analistas, y conforme avanzan las conferencias de prensa y otras intervenciones oficiales e improvisadas, la imagen gubernamental de la alta cúpula se va configurando, ofreciendo todo un repertorio para todos aquellos amantes de la teoría crítica del discurso.

En cuanto al primer discurso, los más críticos lo tildaron como un *"abanico de contradicciones"*.¹ La revista virtual gaZeta subrayó la elocuente y emocionada oratoria adquirida a base de ser el candidato que más veces ha intentado el ansiado pináculo presidencial, que retrata las grandes contradicciones de su

manera de ver los asuntos ligados con el poder.

Siguiendo a gaZeta, el primer llamado del presidente consistió en la invitación a la búsqueda de consenso; sin embargo, lo observado momentos previos asintiendo a la conformación de una junta directiva congresil muy cuestionada, permite toda clase de conjeturas.

Diversos temas se quedaron en el aire en tal discurso, principalmente la apertura de los cauces hacia el *"cómo hacer"*, que es una falencia típica de los gobernantes centroamericanos, y muy bien podríamos afirmar también: latinoamericanos; quienes al no contar con la experiencia desde adentro de la política pública, circunvalan la misma con doxa y generalidades, siendo que cuando están en los foros entre sus pares, compitiendo por el puesto, reflejan su agresividad atacando al rival y sus constituyentes, o bien criticando acremente el pasado reciente, ofreciendo el oro y el moro que ya da muestras de cansancio y hastío en el electorado.

1. Ver a este respecto la revista digital gaZeta, coordinada por Virgilio Álvarez del 19 de enero, principalmente el editorial

Como bien lo dice gaZeta, Giammattei llega a la palestra tan sólo con el apoyo directo del 12 por ciento del electorado, siendo tal indicador la mitad del logro pírrico de Jimmy Morales, y por circunstancias un tanto parecidas: la ansiedad de la gente por impedir que los más altos caciques de partidos y movimientos políticos que han controlado el Congreso y las alcaldías se quedasen sin culminar sus propósitos, léase entonces, en su orden: Manuel Baldizón y Sandra Torres, siendo que el común denominador de ambos hoy en día es el enjambre de causas penales que recaen sobre sus espaldas.

Mientras tanto, Cindy Espina de elPeriódico (15 enero) también retrata la animosidad del discurso: "Giammattei subía y bajaba el tono de su voz, cuando se empezaba a quebrar, inmediatamente emitía una frase que le cambiaba el rostro y se mostraba alegre". En el sube y baja lanzó sus primeras iniciativas de ley, que al pasar de los días se convirtieron en una reunión dominguera para entregar un paquete de leyes, dentro de las que subrayaremos en este artículo las de corte económico y las tendencias ideológicas y de lo normativo en estos próximos cuatro años.

Las tres primeras iniciativas que bajaron hacia mejores niveles de concreción lírica y las convenciones de la peculiar asunción presidencial fueron: i) la intención de hacer desaparecer la onerosa SAAS; ii) declaración de las pandillas como "terroristas"; iii) regulación de las actuaciones de las fuerzas del Estado, que permitirá a la policía utilizar con más libertad las armas de fuego.

Resulta sintomático, en un artículo de política económica como el presente, el comentar la primera plana con la que se estrena el presidente Giammattei, quien traspasó las horas de aquella vieja advertencia de Leonel López Rodas, ex candidato presidencial del PAN, que advirtió acción desde el "14 a las 14 horas". Y es que el discurso era lanzado ya entrada la noche.

Seguramente, de acuerdo a los estrategias del nuevo mandatario, se trata de apelar al populismo (aun cuando a ningún mandatario le gusta la etiqueta), del vigor y la mano dura. Y es que en un país dominado por las ideas de derecha, que son bombardeadas en los Talk shows y Tv Shows, la vieja idea del "*Estado gendarme*", combinada con el dejar hacer, dejar pasar, están a la orden

del día, y los grupos y anillos alrededor de nuestro protagonista, en el escenario, y tras bambalinas, muy bien reflejan ese credo y esas mentalidades. Habrá que ver si, en el arte del consenso, el mismo puede brotar en algunas iniciativas más heterodoxas, y si todos los entornos se confabulan en alguna medida para que así sea,...en bien del país y la subregión.

Seguidamente se mencionaron iniciativas más cercanas a nuestro tema: una reforma a la Ley de Telecomunicaciones y la ansiada Ley de Competencia de mercados, sobre la que hemos escrito en forma abundante, y participado en importantes deliberaciones en el seno del Congreso de la República.

Finalmente, el nuevo presidente anunció la creación de una comisión presidencial contra la corrupción, la cual es toda una realidad mediante la promulgación del Acuerdo Gubernativo 28-2020, en donde se le da vida de manera temporal (cuatro años), conformada por representantes de los ministerios de Gobernación y Finanzas Públicas,

de la Procuraduría General de la Nación, la Secretaría General de la Presidencia y de la Secretaría de Planificación y Programación de la Presidencia. Además el Director Ejecutivo de la Comisión Presidencial de Centro de Gobierno y el Director Ejecutivo de la Comisión Presidencial contra la Corrupción.

Dentro de un plano crítico, columnistas como Carlos Figueroa Ibarra, en su semanal columna en La Hora, advierte de inicio sobre el escaso apoyo electoral recibido, y califica la retórica utilizada en el discurso como una continuación del pasado, enfatizando en las políticas de duro Estado gendarme inicialmente anticipadas. Además, la ambivalencia de encumbrar buenas intenciones anticorrupción, pero rodeado de un equipo vinculado al denominado “pacto de corruptos”. Figueroa Ibarra anticipa algo que hemos venido insistiendo en IPNUSAC: sin reformas sociales de gran calado, es difícil emprender una verdadera cruzada anticorrupción, así como un combate a la desigualdad mediante programas de redistribución del ingreso.

II. El contexto económico en los umbrales del nuevo gobierno

De súbito, sin hacer mucho al respecto, el nuevo gobierno se enfrenta a una carga tributaria que mejoró a finales del año, luego de la publicación de las nuevas cuentas nacionales, con año base 2013. En efecto, resulta ser que el famoso Producto Interno Bruto a precios corrientes –PIB- presentó para 2019 un monto menor a lo proyectado en las viejas cuentas con base 2001. En la conocida relación $T/\$Y$, en donde T =ingresos tributarios, y $\$Y$ es el PIB nominal, utilizando la terminología del famoso libro de texto de Olivier Blanchard, al disminuir el numerador, el resultado implica

un porcentaje más elevado, por lo menos superando esa vergonzosa realidad del 10 por ciento.

Las nuevas cuentas nacionales, con base de año 2013 traen también diversas novedades, tal es el caso de un tratamiento más focalizado al denominado “*sector informal de la economía*”, en donde los pequeños negocios urbanos, y de corte familiar, según el Banco de Guatemala, tienen un peso significativo, especialmente las tortillerías y los expendios populares de carne.

Miremos por ejemplo, una proyección que es parte en la formulación del anteproyecto de presupuesto para 2019, presentada por el Ministerio de Finanzas Públicas, y que aparece en fuentes de este mismo Ministerio, en donde se vierten los montos del PIB con año base 2001:

Tabla 1. Proyecciones del PIB basadas en viejas cuentas nacionales

	Dimensional	2019 py/		
		Bajo	Medio	Alto
PIB Real (Base 2001)	Millones de Q	271,852.10	273,169.90	274,487.70
Variación	Porcentaje	3.10	3.60	4.10
PIB Nominal	Millones de Q	639,268.20	642,367.10	654,446.00
Variación	Porcentaje	7.30	7.80	8.40
Importaciones FOB	Millones de US\$	19,420.90	19,695.60	19,970.30
Variación	Porcentaje	6.00	7.50	9.00
Exportaciones FOB	Millones de US\$	12,497.40	12,674.80	12,852.60
Variación	Porcentaje	5.50	7.00	8.50
Inflación 1/	Pocentaje	3.00	4.00	5.00
Tipo de Cambio de Referencia (fin de período)	Q por US\$			

Fuente: Ministerio de Finanzas Públicas

Miremos ahora los resultados de las nuevas cuentas nacionales: nótese que el PIB para 2019 es hoy, en términos nominales, de Q584 369 millones, versus Q642 367 millones que se utilizó como escenario medio; es decir, una diferencia sustancial, cercana al total de los ingresos tributarios del país, de Q58 000 millones.

Con una baja inflación que impera a nivel mundial, sin hacer nada, simplemente por nuevas metodologías en los registros y cálculos, la economía del país se

encoge por una cifra cercana a los tributos, siendo entonces que la relación de carga tributaria: T/Y, que relaciona los ingresos tributarios con el producto nominal mejora ante lo que se venía observando en los nuevos registros como una vergonzosa caída menor que el 10 por ciento, alejándose de aquel viejo sueño de los Acuerdos de Paz, de llegar rápidamente al entrar el nuevo milenio a cargas tributarias buscando el 12 o 14 por ciento de relación.

Tabla 2. Producto Interno Bruto con las nuevas cuentas nacionales

AÑO	PIB Real ^{1/}		PIB Nominal ^{2/}	
	Valores	Var. %	Valores	Var. %
2013	416,383.2		416,383.2	
2014	434,887.2	4.4	447,326.3	7.4
2015	452,683.5	4.1	476,022.8	6.4
2016 ^{p/}	464,799.4	2.7	502,035.8	5.5
2017 ^{p/}	478,755.2	3.0	525,789.1	4.7
2018 ^{p/}	493,384.6	3.1	548,374.0	4.3
2019 ^{e/}	510,801.1	3.5	584,369.4	6.6
2020 ^{py/} (bajo)	526,457.1	3.1	617,647.5	5.7
2020 ^{py/} (alto)	531,565.1	4.1	623,640.3	6.7

Fuente Banco de Guatemala

Los registros nuevos aportan interesante información para la toma de decisiones, como es el caso de la importancia que adquieren empresas pequeñas ligadas al “sector informal”, y el peso del mismo en la economía, y además el notable proceso de desindustrialización sobre el que hemos venido advirtiendo en diferentes artículos en esta revista.

Recordemos que las actividades vinculadas a la esfera productiva,

creadoras de valor, son estratégicas dentro del análisis de la política económica. Hemos advertido que un país que se aleja de su seguridad alimentaria, del desarrollo rural y agrícola, y de la búsqueda de mayor valor agregado en sus bienes transables internacionalmente, es un país que pierde competitividad internacional.

Los países medianos que trabajan en una inserción de mayor

Edgar Balsells ◀ Despuntando el alba en 2020: los desafíos de la economía

inspiración en la globalización, han venido abandonando monocultivos como el café, el azúcar, el cardamomo o el aceite de palma, sencillamente porque en el sistema mundo en el que convivimos estos son vistos incluso como de etapas coloniales, o del abastecimiento tropical o semitropical. Se trata de producción de drogas o estimulantes, en los que la demanda europea, buscó especializaciones de pequeñas

regiones con pasado colonial, para abastecer demandas determinadas, incluyendo el tabaco y el té. Así es que el éxito con el que se pretende ver al país como un gran productor de azúcar, por ejemplo, no es más que el resultado de la transición de diversos países (Colombia, Brasil por ejemplo) hacia estadios de desarrollo de mayor valor agregado y posicionamiento tecnológico.

Tabla 3. Producto interno bruto nominal por ramas de actividad –en millones de Q–

No.	Sección CIU ^v	Actividades económicas	2013	2014	2015	2016 ^p	2017 ^p	2018 ^p	2019 ^{e/}
1	A	Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	43,121.6	45,065.8	47,445.2	48,425.6	50,660.3	51,487.4	54,536.8
2	B	Explotación de minas y canteras	5,826.7	7,372.7	5,571.7	5,077.1	3,745.3	2,915.0	3,021.5
3	C	Industrias manufactureras	60,027.6	62,968.6	68,196.6	71,276.2	73,803.3	75,550.1	79,539.2
4	D-E	Suministro de electricidad, agua y servicios de saneamiento	11,882.6	12,541.3	11,281.9	11,917.4	11,998.8	12,043.6	12,696.0
5	F	Construcción	17,835.4	20,864.6	23,185.6	25,298.5	25,325.5	26,935.7	30,895.4
6	G	Comercio al por mayor y al por menor; mantenimiento y reparación de vehículos automotores y motocicletas	76,016.4	82,963.0	86,989.8	94,739.3	101,045.1	106,746.1	114,003.4
7	H	Transporte y almacenamiento	11,073.5	12,090.5	14,565.7	15,639.5	16,155.3	16,144.7	17,132.9
8	I	Actividades de alojamiento y de servicio de comidas	11,492.3	12,390.8	13,867.5	15,279.2	16,379.8	17,366.4	18,684.0
9	J	Información y comunicaciones	19,122.5	19,434.9	20,814.2	21,081.6	21,228.3	21,964.9	22,705.1
10	K	Actividades financieras y de seguros	14,001.8	15,320.9	16,598.9	17,830.7	18,842.2	20,214.2	22,326.8
11	L	Actividades inmobiliarias	36,214.0	38,053.4	40,138.3	42,230.4	44,306.6	46,337.8	48,672.7
12	M	Actividades profesionales, científicas y técnicas	10,343.1	10,913.5	11,612.9	11,540.3	12,391.7	12,668.6	13,444.4
13	N	Actividades de servicios administrativos y de apoyo	14,549.2	15,347.8	16,703.5	16,884.9	17,561.3	18,272.1	18,946.0
14	O	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	16,754.2	17,930.8	19,184.2	20,451.1	21,910.8	24,180.5	25,113.9
15	P	Enseñanza	17,803.1	19,559.0	21,770.9	22,727.8	24,611.4	25,682.1	27,734.1
16	Q	Actividades de atención de la salud humana y de asistencia social	9,168.4	10,151.2	11,203.6	11,986.2	12,780.7	13,674.0	14,947.3
17	R-S-T-U	Otras actividades de servicios	16,785.6	17,859.7	19,061.8	20,309.7	21,708.5	23,030.3	24,585.0
		Impuestos netos de subvenciones a los productos	24,265.1	26,097.9	27,830.6	29,340.1	31,334.4	33,160.6	35,394.9
		Producto Interno Bruto	416,383.2	447,326.3	476,022.8	502,035.8	525,789.1	548,374.0	584,369.4

Fuente: Banco de Guatemala

Algunos comentarios sobre las ramas de actividad

Nótese cómo la industria ha caído en 2019 a ocupar un peso del 13.6 por ciento, a pesar de los cambios metodológicos que se efectuaron en las viejas cuentas nacionales de incorporar más espacio del sector cañero y azucarero dentro de la agroindustria. Además, se han abierto nuevas actividades económicas, la mayoría ubicadas en los servicios y el comercio, tal es el caso de la enseñanza, la salud y las actividades profesionales científicas y técnicas (son principalmente las técnicas las que tienen peso), que denotan la pérdida de peso de la salud pública, y el deseo de hacerla universal.

Nótese tan sólo cómo el comercio al por mayor y al por menor, conjuntamente con el mantenimiento y reparación de vehículos automotores y motocicletas, tiene hoy un peso marcadamente superior al de la industria, equivalente a casi el 20 por ciento, siendo que el tema de las motocicletas sobresale en las mediciones, pues mediante la simple observación cualquier ciudadano de a pie puede observar la proliferación de motocicletas, producto también de las fallas del transporte colectivo urbano.

Además, el repunte del rubro construcción, de acuerdo a los reportes del Banco de Guatemala, se debe en estos momentos no al lanzamiento de programas masivos de vivienda popular, sino a la construcción ampliada de sistemas de propiedad horizontal (edificios) para vivienda de clase media, principalmente jóvenes matrimonios y profesionales de las nuevas ocupaciones vinculadas a la cuarta revolución industrial (tal es el caso de los complejos alrededor de cuatro grados norte, zona 4 de la ciudad capital).

En las calles de alrededor de los grandes edificios y torres de apartamentos en las zonas residenciales de la ciudad capital, resulta sintomático observar enjambres de motocicletas modestas y de poca cilindrada de los trabajadores de la construcción, quienes a las doce del mediodía ingieren alimentos que compran a señoras de todas las edades que venden comida callejera, normalmente transportada en modestos pick ups por esposos o familiares varones, y además consumen principalmente comida chatarra (tortrix y sus similares de comida chatarra, sopas instantáneas y gaseosas azucaradas), en recintos de tiendas ubicadas incluso en garajes de casas un tanto venidas a menos,

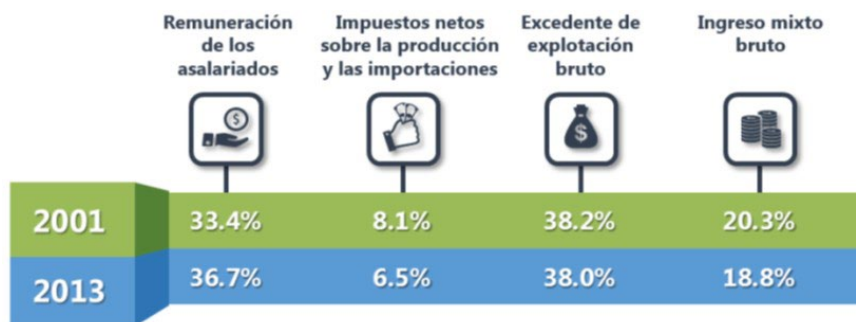
Edgar Balsells ◀ Despuntando el alba en 2020: los desafíos de la economía

o bien en recintos modernos de los centros comerciales aledaños, dando un interesante espectáculo para la observación y análisis antropológico de convivencia de la “economía formal” e “informal”, así entrecomillada, pues no compartimos esos etiquetados y convencionalismos, aun cuando la explicación del por qué, amerita sesudas reflexiones de economía

política que rebasa los alcances de este breve análisis de coyuntura.

En relación al Producto Interno Bruto y su destino vinculado a la distribución del ingreso, el nuevo cambio nos permite ir indagando en este importante insumo de la política económica, crucial para la toma de decisiones en el campo tributario. La estructura presentada es la siguiente:

Tabla 4. Aportes al PIB por componentes de ingreso, viejas y nuevas cuenta



Fuente: Banco de Guatemala

Unos breves comentarios a estos datos resultan indispensables: el producto puede medirse desde diversos destinos, uno de ellos es la indagación de a qué bolsillos se canalizan los frutos del crecimiento. La remuneración de los asalariados es simplemente el pago de salarios, bien reportado en los estados de resultados de las empresas, mientras que el

excedente de explotación es el reporte de las ganancias empresariales, que muy bien aparecen también en el estado de resultados de las empresas y se trasladan al balance general para indagar en los cambios en el patrimonio empresarial dependiendo de las utilidades no distribuidas y las distribuidas.

Existe una cuenta miscelánea, que en buena medida se asocia con el denominado sector informal, siendo que el Banco de Guatemala se adhiere a una definición de la OIT, que nos indica que, en la XV Conferencia Internacional de Estadísticas del Trabajo, definió al sector informal como

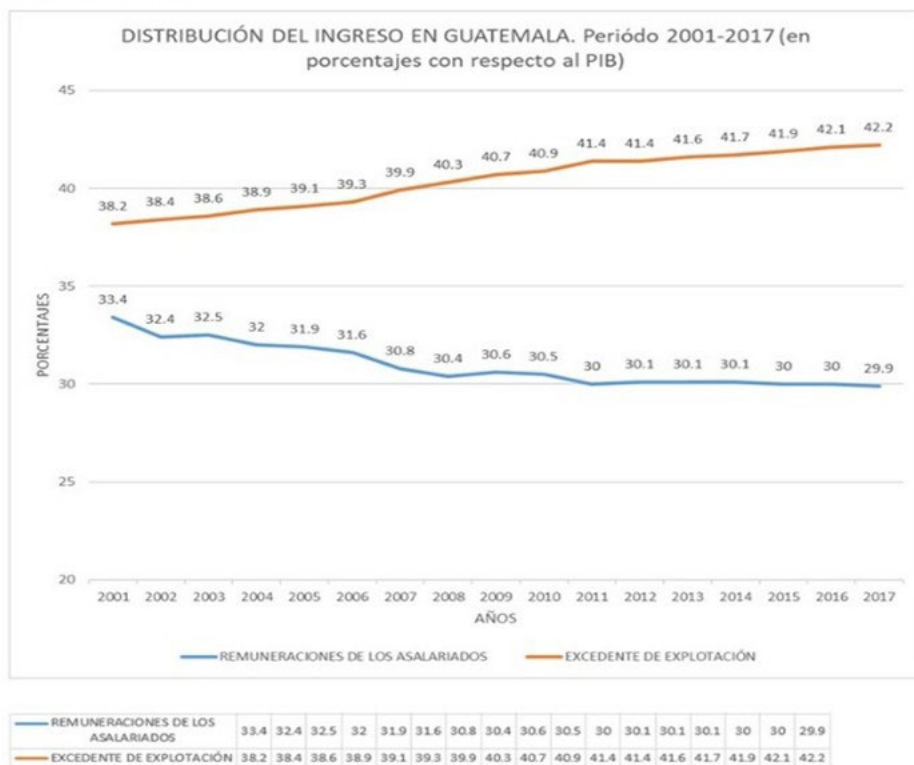
el conjunto de unidades productivas en forma de empresas de hogares no constituidas en sociedad, que funcionan en pequeña escala y con una organización rudimentaria en la que hay poca o ninguna distinción entre el capital de trabajo. Las relaciones de empleo se basan más bien en el empleo

ocasional, el parentesco o las relaciones personales y sociales, y no en acuerdos contractuales que caracterizan a las empresas formales.

Por su parte, el ingreso mixto bruto es un misceláneo en donde se agrupan los denominados “informales”, y una serie de ocupaciones que incluyen a los profesionales independientes, de profesión liberal. Es decir, quienes trabajan por su cuenta. Se denominan “trabajadores por cuenta propia” cuando no tienen contratados a los asalariados de manera continua, y “patrones o empleadores” cuando contratan a los asalariados para que trabajen en su empresa.

Edgar Balsells ◀ Despuntando el alba en 2020: los desafíos de la economía

Gráfica 1: Comparación entre las retribuciones al capital y al trabajo



Fuente: Solano, L. con base en el Estudio de la Economía Nacional y Memoria de Labores del Banco de Guatemala

El economista Luis Solano, un hábil y actualizado investigador económico y social nos ha trasladado esta construcción propia, que aún con datos de las viejas cuentas permite observar la brecha importante entre la retribución al capital y al trabajo.

III. La Estructura económica y el nuevo gobierno: un primer esbozo

En la columna de opinión publicada en el Periódico el

pasado 29 de enero, nos refugiamos en la literatura para reflexionar sobre los nuevos datos de la estructura económica, con grandes paradojas, en un ambiente de marcada hostilidad, “a lo kafkiano”.

En un pasaje de El Castillo K. el personaje principal de esta obra inconclusa de Franz Kafka se añade lo siguiente:

“K. sabía que ahí no lo amenazaban con verdadera coacción, él no temía la fuerza, y menos en ese lugar; pero la violencia que ejercía el ambiente desalentador, la resignación a los desengaños; la violencia de los influjos imperceptibles de cada instante, esa violencia sí la temía, por cierto”.

Gracias al esfuerzo intelectual del colega Luis Solano compartimos supra una construcción gráfica en base a datos de las viejas cuentas nacionales que nos permitirá luego, con la maduración de las nuevas cuentas, desarrollar reflexiones sobre la estructura económica, las relaciones sociales de producción, el mundo del capital y el trabajo, y la precarización de este último, así como sobre esa dialéctica formalidad/informalidad, y la vinculación de

todo esto incluso con la economía subterránea, tal es el caso de la aparición de nuevo de la usura en los mercados populares, liderada, según las autoridades de turno por “organizaciones transnacionales”.

Confieso que no es de mi agrado ese término de “informal”, a pesar de que como hemos indicado aquí, es aceptado y tipificado internacionalmente por la propia OIT, que ante un ambiente de precarización del trabajo, desigualdad y marcado subdesarrollo en ciertas partes geográficas, no ha debido más que aceptar la existencia de un submundo, que amerita estudio dadas las exigencias contables y de registro estadístico de la clasificación internacional de ocupaciones.

Ahora resulta que una buena parte de las tortillerías y tiendas, que hoy sí marcan un peso importante dentro del producto, son calificadas en la metodología informal, pero utilizando las herramientas teóricas de la economía política, más se identifican con todos aquellos rasgos de economía mercantil simple, precapitalista, que marca la presencia de campesinos, trabajadores en su propia parcela, artesanos diversos y tenderos, quienes utilizan como base al núcleo familiar o los lazos consanguíneos de asociación, así como

relaciones comunitarias diversas. De acuerdo con un reportaje periodístico de Siglo Veintiuno (junio 2016) escrito por Fernando Quiñonez, las tiendas de barrio son las mejores aliadas de los fabricantes, según estudio revelado por la conocida empresa del sector moderno Alimentos S.A. que es una de las tantas ramificaciones de la bien conocida Familia Castillo. De acuerdo al estudio, los tenderos constituyen más de 110 mil puntos de venta y en constante expansión, en el área metropolitana y ciudades intermedias.

En entrevista a mi persona en tal reportaje expreso lo siguiente: “las ventajas de tener una tienda cerca son para quienes no tienen vehículo para ir a un supermercado o requieren de algunos productos de manera urgente, como mantequilla, azúcar o sal y sobre todo en los barrios no se tiene

la costumbre ni las posibilidades de comprar al por mayor, probablemente porque los ingresos se obtienen a diario. Mucha de la gente del sector urbano se aprovisiona por la cercanía al comprar al menudeo. Como tienen poco capital de trabajo y de inventario, los productos son más caros que en los supermercados, o bien se oferta calidad de nivel popular”. Las relaciones de trabajo son basadas en la confianza, similar al modelo coreano de las maquilas en la conducción de las mismas.

El estudio demostró que el 91% de la población visita en promedio 24 veces al mes una tienda. Estamos entonces ante un nuevo cúmulo de datos, con variedad muy rica para comenzar a sistematizar la estructura económica del país, en el comienzo del 2020.

Referencias bibliográficas

- Álvarez, V. (19 de enero de 2020). "Giammattei un abanico de contradicciones", gaZeta. Recuperado de <https://gazeta.gt/editorial-108/>
- Banco de Guatemala. (2020). *"Actualización del Sistema de Cuentas Nacionales: cambio de año de referencia 2013 y adopción del SCN 2008, Aspectos Generales y Resultados"*, Guatemala.
- Espina, C. (15 de enero de 2019). Giammattei inicia su gobierno con la presentación de tres iniciativas, elPeriódico recuperado de <https://elperiodico.com.gt/nacion/2020/01/15/giammattei-inicia-su-gobierno-con-la-presentacion-de-tres-iniciativas/>
- Figueroa, C. (16 de enero de 2019). "Guatemala: cuatro años más de lo mismo", La Hora. Recuperado de <https://lahora.gt/guatemala-cuatro-anos-mas-de-lo-mismo/>
- Quiñonez, F. (16 de junio de 2016). "Las tiendas de barrio son las mejores aliadas de los fabricantes", Siglo Veintiuno. Recuperado de <https://elsiglo.com.gt/2016/06/16/las-tiendas-barrio-las-mejores-aliadas-los-fabricantes/>